ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ В ПРОЦЕДУРЕ

оформления конкурентного листа по закупке

прессов гидравлических

|  |
| --- |
| Сведения о заказчике |
| Полное наименование | Открытое акционерное общество «Беларуськалий» |
| Местонахождение | 223710, Республика Беларусь, Минская обл., г. Солигорск, ул. Коржа, 5 |
| ФИО контактного лица | По вопросам закупки: 1. Малькевич Валерий Иванович – инженер бюро подъемно-транспортного и сантехнического оборудования отдела основного технологического оборудования управления МТО; телефон + 375 174 29 89 05;2. Карвацкий Виктор Анатольевич – начальник отдела основного технологического оборудования управления МТО; телефон + 375 174 29 86 90. |
| Адрес электронной почты | mto@kali.by |
| Сведения о предмете закупки |
| № лота | Наименование предмета закупки | Кол-во, штук | Цех-заявитель, внутренний № и дата технического задания (далее ТЗ) |
| 1. | Пресс гидравлический вертикальный г/п 100-140 тонн | 1 | Рудник 2РУ, ТЗ вн. № 895 от 12.02.2025 |
| 2. | Пресс гидравлический вертикальный г/п 120-160 тонн | 1 | РМЦ, ТЗ вн. № 13.1/03-07/1119 от 18.02.2025 |
| 3. | Пресс гидравлический горизонтальный г/п 100-140 тонн | 1 | ЭРЦ, ТЗ вн. № 1520 от 10.03.2025 |
|  | ИТОГО: | 3 | см. Приложение |
| Заказчик, при наличии необходимости, в ходе проведения процедуры закупки имеет право:1) увеличить или уменьшить количество (объем) закупки не более чем на 100 процентов;2) увеличить более чем на 100 процентов количество (объем) закупки при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором ОАО «Беларуськалий», либо с заместителем генерального директора по материально-техническому обеспечению – начальником управления МТО по закупкам УМТО, если увеличение более чем на 100 % составляет 500 и менее базовых величин. |
| Условия поставки | Для нерезидентов Республики Беларусь (далее РБ) – DAP, г. Солигорск (согласно INCOTERMS 2020). Для резидентов РБ – склад Покупателя (Солигорский р-н). |
| Источник финансирования  | Собственные средства ОАО «Беларуськалий» |
| Ориентировочная стоимость закупки | от 500 базовых величин |
| Требуемый срок поставки | III квартал 2025 года (указывать количество календарных дней от даты заключения договора) |
| Предпочтительные условия оплаты | 100% оплата по факту поставки товара на склад Покупателя в течение 45 календарных дней. |
| Сведения о процедуре закупки оформления конкурентного листа |
| Участники процедуры | Резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товар независимо от страны происхождения. |
| Расчет цены предложения на поставку товара | Цена предложения на поставку товара должна быть указана на условиях поставки (согласно INCOTERMS 2020 – для нерезидентов РБ), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самого товара, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей. |
| Наименование валюты предложения на поставку товара | Для нерезидентов РБ – согласно законодательству, действующему в стране участника; для резидентов РБ – белорусские рубли. |
| Наименование валюты для оценки предложения на поставку товара | Для сравнения цены предложений участников (в случае их представления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены. |
| Обязательные условия договора | Для резидентов Республики Беларусь – цена на товар должна быть сформирована Продавцом согласно действующему законодательству Республики Беларусь и учетной политикой предприятия. Продавец несет ответственность за правильность формирования цены в соответствии с учетной политикой предприятия и законодательством Республики Беларусь по ценообразованию. Цена не подлежит изменению в сторону увеличения.Для нерезидентов Республики Беларусь – цена не подлежит изменению в сторону увеличения. Для всех участников:1. Оплата производится банковским переводом со счета Покупателя на счет Продавца за весь объем 100 % поставленного товара в течение 45 календарных дней по факту оприходования его на склад Покупателя.2. Гарантийные обязательства – согласно требованиям технических заданий (см. приложение).3. При поставке товара Продавец обязан предоставить Покупателю оформленную надлежащим образом товарно-транспортную накладную (для нерезидентов РБ дополнительно – счет-фактуру либо УПД) и следующие документы:3.1. Паспорт на каждую комплектную единицу товара; 3.2. Документация по монтажу и эксплуатации на русском языке;3.3. Упаковочный лист или комплектовочная ведомость.4. При непредоставлении (несвоевременном предоставлении) документов указанных в пункте 3 срок оплаты сдвигается соразмерно сроку предоставления этих документов. 5. За отказ от поставки, не поставку товара, Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере 25 % от стоимости непоставленного товара.6. За нарушение сроков поставки: пеня в размере 0,1 % от суммы непоставленного в срок товара за каждый день просрочки.7. О выявленных недостатках по качеству поступившего товара, в том числе и комплектующих изделий, сообщается Продавцу в следующем порядке:7.1. Ответственный исполнитель Покупателя по данному договору после получения от подразделения, эксплуатирующего товар, письменного извещения о факте возникновения дефекта и (или) невозможности эксплуатации товара по причине некачественного его изготовления, письменно уведомляет Продавца о данном факте.7.2. Продавец (для резидентов Республики Беларусь - в течение последующих двух рабочих суток, для нерезидентов Республики Беларусь – в течение последующих трех рабочих суток) с момента получения уведомления, обеспечивает прибытие своих представителей для выяснения причин, которые вызвали возникновение дефекта и (или) остановку в работе товара.7.3. Представителями эксплуатирующего подразделения и представителями Продавца производится совместное обследование товара, в результате которого составляется Акт-рекламация.Дефекты, обнаруженные в течение гарантийного срока, устраняются Продавцом и за его счет в течение 14 календарных дней (или иной срок, согласованный сторонами в соответствии с пунктом 8) со дня получения акта от Покупателя, в противном случае Продавец уплачивает пеню 0,1 % стоимости дефектной и/или подлежащей замене продукции за каждый день просрочки. Уплата пени не освобождает Продавца от исполнения обязательств по договору. Все расходы, связанные с возвратом, ремонтом, доставкой и заменой дефектного товара, включая понесенные Покупателем расходы по монтажу, демонтажу, по привлечению независимого эксперта, несет Продавец. Все расходы, связанные с таможенным оформлением заменяемого товара (или его части) при его ввозе на территорию Республики Беларусь, а также расходы по хранению, возникающие с заменой и/или возвратом дефектного товара в пределах гарантийного срока на территории страны Покупателя будут возмещаться Продавцом путем прямого банковского перевода сумм таможенных платежей на счет Покупателя после выставления соответствующего счета. Продавец обязуется в течение 15 календарных дней с даты получения счета возместить Покупателю расходы в валюте контракта по курсу пересчета, указанному в счете Покупателя (курс применяется на дату оплаты вышеуказанных расходов в белорусских рублях). В случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает пеню в размере 0,5 % от суммы предъявленного счета за каждый день просрочки.Акт-рекламация подписывается в одностороннем порядке представителями эксплуатирующего подразделения Покупателя и будет являться основанием для проведения гарантийного ремонта/замены дефектного товара, а в случае необходимости, основанием для ведения претензионно-исковой работы в следующих случаях:а) Если Продавец не обеспечил прибытие своих представителей в оговоренный пунктом 7.2 срок.б) Представители Продавца отказались от подписания Акта-рекламации.8. Если по причинам, не зависящим от Продавца, недостатки невозможно устранить в течение указанного в пункте 7 срока, то Продавец обязан в течение 4-х рабочих дней от даты отправления акта письменно согласовать с Покупателем срок, необходимый для их устранения.9. Датой оплаты считать дату списания суммы, указанной в договоре, со счёта Покупателя на счет Продавца.10. Датой поставки товара является дата оприходования на склад Покупателя.11. Покупатель не несет ответственности при перечислении платежа по банковским реквизитам, неверно указанным Продавцом в договоре, за непоступление платежа на счет Продавца.12. Покупатель оставляет за собой право одностороннего отказа от исполнения договора в случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Продавцом обязательств по договору, в том числе при нарушении срока поставки товара более чем на 30 календарных дней.13. Продавец и Покупатель обязаны подтвердить данные по расчетам актом сверки на любую отчетную дату по требованию одной из сторон, а также возвратить акт сверки в течение 10 дней с момента его получения.14. Товар должен быть новым, не бывшим в употреблении, не ранее 2025 года выпуска. В случае поставки товара с нарушением данного условия, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100 % стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия.15. Продавец обязан возместить Покупателю убытки, причиненные неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств по договору. Убытки взыскиваются в полной сумме сверх неустойки.16. Все споры и разногласия, возникшие при исполнении, изменении, прекращении, или расторжении договора, решаются путем переговоров, а при недостижении сторонами согласия – в экономическом суде Минской области, в соответствии с правилами и процедурами данного суда. Применимое право – процессуальное и материальное право в Республике Беларусь. 17. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности по договору третьим лицам. Продавец обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга Продавец уплачивает штраф Покупателю в размере 25 % стоимости товара по договору.18. Все уведомления и сообщения, отправленные Покупателем по электронной почте на е-mail \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, и Продавцом по электронной почте на е-mail mto@kali.by, признаются Сторонами официальным уведомлением для случаев, предусмотренных данным договором. Датой уведомления считается дата отправления электронного сообщения. Ответственность за получение сообщений и уведомлений вышеуказанным способом лежит на получающей Стороне.19. Во всем остальном, что не предусмотрено договором стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь.20. Оплата за товар не производится в случае наличия на момент оплаты претензий к Продавцу по качеству и комплектности товара, в соответствии с пунктом 9. Отсчет срока оплаты в данном случае производится от даты устранения претензий, указанной в двустороннем акте устранения претензий по качеству и комплектности товара.21. Выполнение гарантийного ремонта по Акту-рекламации осуществлять согласно ТНПА, ЛНПА, «Инструкции по организации безопасного проведения работ подрядными организациями, работающими на основании договоров на объектах (территории) ОАО «Беларуськалий» (ИБПР)», действующих в ОАО «Беларуськалий».22. Ответственность за безопасное производство работ, соблюдение мероприятий по охране труда, промышленной и пожарной безопасности, в том числе предусмотренных Актом-допуском (наряд-допуском на проведение работ повышенной опасности) возлагается на администрацию организации, выполняющей гарантийный ремонт.23. Продавец при исполнении своих обязательств, предусмотренных настоящим договором, несет ответственность перед Покупателем в виде неустойки (штрафа) за появление (нахождение) работников Продавца (граждан, выполняющих работу на основании трудового договора (контракта) либо гражданско-правового договора с Продавцом) на территории и объектах Покупателя в состоянии алкогольного, наркотического или токсического опьянения (далее – состояние опьянения), а также распития спиртных напитков, употребления наркотических средств, психотропных веществ, их аналогов, токсических веществ в рабочее время или по месту работы (далее – распитие), в размере 10 (десяти) базовых величин за каждый факт.Нахождение в состоянии опьянения должно быть подтверждено актом освидетельствования установленной формы, а в случае отказа от освидетельствования, актом о нахождении работника на территории Общества с признаками опьянения, распития.24. В случае отказа от поставки, не поставки (недопоставки), нарушения сроков поставки товара Покупатель имеет право на приобретение такого же либо аналогичного товара у другого Продавца в количестве, необходимом для восполнения не поставленного (недопоставленного), не поставленного в срок товара. Продавец обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Продавца товара, в том числе, разницу в цене между ценой не поставленного (недопоставленного), не поставленного в срок товара и ценой взамен приобретенного товара. Указанные убытки должны быть возмещены Продавцом в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Продавец уплачивает пеню в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки.25. Продавец, при использовании для расчетов банковские счета, зарегистрированные в оффшорных зонах, в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 25.05.2006 № 353, обязан возместить Покупателю сумму оффшорного сбора (15 % от суммы договора). |
| Квалификационные требования к участникам процедуры | Участником процедуры закупки может быть любое юридическое или физическое лицо, в том числе индивидуальный предприниматель, независимо от организационно-правовой формы, формы собственности, места нахождения и места происхождения капитала, которое соответствует требованиям, установленным заказчиком в документации о закупке в соответствии с Порядком закупок за счет собственных средств ОАО «Беларуськалий», за исключением юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, включенных в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам. Участником не может быть организация: находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, или признанная в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельной (банкротом), за исключением находящейся в процедуре санации;представившая недостоверную информацию о себе; не представившая либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшаяся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки; не соответствующая требованиям заказчика к данным участников.К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемых товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие все нижеперечисленные требования: финансовую и экономическую состоятельность; технические возможности. |
| Критерии для выбора наилучшего предложения при условии соответствия техническим требованиям | Наименьшая цена – 100 %. |
| Требования к оформлению технико-коммерческого предложения | Технико-коммерческое предложение должно быть предоставлено на белорусском или русском языке и включать в себя следующие документы:1. Заявление участника на участие в процедуре, в котором указываются:1.1. полное и сокращенное наименование участника;1.2. банковские реквизиты, почтовый и юридический адреса; контактные телефоны, электронный адрес, банковские реквизиты;1.3. участник является производителем закупаемого товара либо официальным торговым представителем производителя, с указанием схемы поставки: производитель – продавец – покупатель.2. Указание о том, что Участник не находится на какой-либо стадии процесса ликвидации, реорганизации или банкротства, а резидентам Республики Беларусь дополнительно информацию о том, что участник не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам;3. Документы, подтверждающие, что участник является производителем закупаемого товара либо его сбытовой организацией (официальным торговым представителем);Под сбытовой организацией следует понимать: организацию или индивидуального предпринимателя, уполномоченных на реализацию в соответствии с договором (соглашением), договорами (соглашениями) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входит изготовитель, или их уставами, либо договором (соглашением) с управляющей компанией холдинга, участником которого является изготовитель;Для участника, не являющегося производителем, предоставляются следующие документы:Заверенная участником копия документа (при наличии), подтверждающего, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм:-договор (соглашение) с производителем;-договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав;-договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель.4. Согласие участника выполнить обязательные условия договора.5. Техническую часть предложения, которая должна содержать: № лота, полное наименование, количество предлагаемого товара, наименование завода изготовителя, страну происхождения, развернутые технические характеристики с ответами на все вопросы в последовательности, изложенной в техническом задании (см. Приложение);6. Коммерческую часть предложения, которая должна содержать спецификацию поставляемого товара с указанием: 6.1. № лота, наименования и цены единицы товара (без учета НДС);6.2. Стоимости предложения, а также указания на то, включена ли в цену стоимость тары, упаковки, расходы на транспортировку, оплата таможенных сборов и других обязательных платежей; 6.3. Условий поставки (согласно условиям INCOTERMS-2020 для нерезидентов РБ);6.4. Срока поставки (указывать количество календарных дней от даты заключения договора); 6.5. Валюты платежа (для нерезидентов РБ);6.6. Условий оплаты: по факту поставки товара на склад Покупателя в течение 45 календарных дней.6.7. Гарантийных обязательств: согласно требованиям технического задания.6.8. Срок действия технико-коммерческого предложения (не менее 90 дней).6.9. Экономический расчет уровня отпускных цен (тарифов) / уровень плановой рентабельности (наценки, надбавки). |
| Место и порядок представления технико-коммерческого предложения | Технико-коммерческое предложение должно быть представлено по адресу: 223710, г. Солигорск, ул. Коржа, д. 5, 4-х этажное здание, каб. 306 в запечатанном конверте с пометкой: «**Закупка прессов гидравлических**» не вскрывать до **14:00 часов** **09 июля 2025** **года** либо по e-mail mto@kali.by (с пометкой – вниманию Малькевича В.И.).Участником может быть представлено предложение, как на весь объем закупки, так и по каждому лоту отдельно. Обязательно предоставление предложения в полном объеме лота. |
| Конечный срок подачитехнико-коммерческого предложения | Не позднее **14:00 часов 09 июля 2025** **года**. Предложения, полученные Заказчиком после истечения конечного срока подачи технико-коммерческого предложения, рассматриваться не будут. |
| Иные сведения | 1. Предложение на поставку товара должно быть отпечатано или написано несмываемыми чернилами на фирменном бланке участника и подписано руководителем или иным должностным лицом юридического лица, либо другим представителем юридического лица, уполномоченным в полной мере выступать от имени участника при подписании договора. Предложение, подаваемое индивидуальным предпринимателем, должно быть подписано самим индивидуальным предпринимателем.2. В случае, если предложение представлено только одним участником, либо в результате отклонения осталось предложение одного участника заказчик вправе:- признать победителем единственного участника конкурентной процедуры закупки, в том числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки, если его предложение соответствует требованиям документации о закупке; - признать процедуру закупки несостоявшейся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, части объема (количества) предмета закупки либо его части (лота) и при наличии согласия единственного участника и соответствии его предложения приглашению к процедуре оформления конкурентного листа провести процедуру закупки из одного источника и выбрать такого участника поставщиком (подрядчиком, исполнителем), если повторное проведение процедуры оформления конкурентного листа является нецелесообразным; - признать процедуру закупки несостоявшейся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, части объема (количества) предмета закупки либо его части (лота) и провести повторную процедуру оформления конкурентного листа.3. В предложении не должно быть никаких исправлений, внесенных между строчками. Исправления, внесенные поверх текста, или стертые (зачеркнутые, замазанные) участки текста будут считаться действительными только в том случае, если эти исправления заверены подписью лица (лиц), подписавшего предложение.4. Предложения, не соответствующие техническому заданию, исключаются из рассмотрения.5. После рассмотрения поступивших предложений участникам, предложения которых допущены к процедуре оценки предложений, направляется уведомление о проведении переговоров по снижению цен поступивших предложений, содержащее сведение о наименьшей цене таких предложений без указания участника, которым предложена эта цена, а также о дате, времени и месте проведения данных переговоров.6. Переговоры проводятся в течение срока действия предложений в период между их рассмотрением и оценкой. При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих предложений посредством направления информации в таком виде, который позволяет определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, электронный документ).7. Заказчик может при необходимости обратиться к участнику процедуры за разъяснениями по представленным предложениям.8. Предложение участника будет отклонено, если:8.1. оно не будет отвечать требованиям процедуры оформления конкурентного листа;8.2. в случае утраты заказчиком необходимости приобретения товара в связи с чрезвычайными и непредотвратимыми обстоятельствами;8.3. Если предложение содержит невыгодные для заказчика условия.8.4. Заказчик отклоняет предложения участников процедуры закупки, не являющихся производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), в случае, если в процедуре закупки участвует не менее двух производителей и (или) сбытовых организаций (официальных торговых представителей) и цена предложения таких участников не ниже цены хотя бы одного участвующего в процедуре закупки производителя и (или) его сбытовой организации (официально торгового представителя). 9. Оценка предложений участников осуществляется при соответствии предложений требованиям процедуры оформления конкурентного листа по каждому лоту отдельно.10. Договор заключается в течение срока действия предложения, но не позднее чем в пятидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его технического и окончательного предложений. В случае непредоставления в указанные сроки заказчику подписанного договора, выбранный поставщик признается отказавшимся от подписания договора.Документация имеет идентичное содержание для всех участников. |
|  Приложение | : технические задания – 1 архивированная папка из 3 файлов. |
|  Начальник отдела ОТО управления МТО В.А. Карвацкий |

|  |  |
| --- | --- |
|  |  |

|  |
| --- |
| Ответственный за проведение процедуры –инженер отдела ОТО управления МТО В.И. Малькевич |